

Sales Consultant für unser Vertriebsteam in Berlin - Vollzeit

Bist du begeistert von einem dynamischen und professionellen Arbeitsumfeld und davon, hochwertige Produkte an die Spitze der deutschen Wirtschaft zu verkaufen? Möchtest du deine Verkaufsfähigkeiten kontinuierlich verbessern und ein Einkommen weit über dem Durchschnitt erzielen? Dann könnte diese Position genau das Richtige für dich sein!

Deine neue Rolle

Bist du es leid, langweilige oder uninteressante Produkte zu verkaufen? Dann ist es an der Zeit, etwas mit echtem Wert zu verkaufen, das einen Unterschied macht!

Als Vertriebskonsulent bei JUC stellst du direkte Verbindungen zu führenden Entscheidungsträgern in Deutschland her. Du kontaktierst diese Führungskräfte telefonisch und bietest ihnen die Möglichkeit, ihre Kompetenzen weiterzuentwickeln und ihr Netzwerk auszubauen. Du verkaufst unser exklusives professionelles Netzwerk auf einem wachsenden Markt.

Deine Verkaufsfähigkeiten werden durch umfassendes Training und individuelles Coaching gezielt gestärkt. Wir investieren in deinen Erfolg und deine berufliche Entwicklung. Du wirst in einem modernen und hellen Büro im Herzen Berlins arbeiten. Von Tag eins an übernimmst du viel Verantwortung und hast die Möglichkeit, deine Fähigkeiten weiterzuentwickeln.

Deine Vorteile

- Eine gründliche Einarbeitung und Schulung, damit du optimal in deine neue Rolle starten kannst.
- Ein überdurchschnittliches Gehalts- und Provisionssystem, das zu den besten der Branche gehört.
- 28 Urlaubstage, mit einem zusätzlichen Tag pro Jahr bis zu 30 Tage – deutlich mehr als die üblichen 20 Tage in Deutschland.
- Laufendes Training, Entwicklungsmöglichkeiten und persönliches Coaching.
- Ein dynamisches Unternehmen, das in neue, spannende Märkte expandiert.
- Ein positives und unterstützendes Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien.
- Regelmäßige Teamevents wie Bootstouren, After-Work-Drinks am Freitag und Escape Rooms.
- Gemeinsames Frühstück jeden Freitag für einen großartigen Start in den Tag.
- Attraktive Vertriebswettbewerbe mit tollen Preisen als zusätzliche Motivation, Gas zu geben.

Über JUC

JUC ist ein dänisches Unternehmen mit einer skandinavischen Denkweise in Bezug auf Geschäft und Unternehmenskultur. Wir feiern unsere Erfolge und legen großen Wert darauf, dass die Arbeit Spaß macht. Seit unserer Gründung im Jahr 2001 sind wir der führende Anbieter für juristische Weiterbildung in Skandinavien und richten uns an Juristen, Anwälte und Wirtschaftsprüfer. Heute sind wir in Dänemark, Norwegen, Schweden, Deutschland, den Niederlanden und Belgien vertreten.

Dein Profil

- Du hast Vertriebserfahrung, ein hohes Engagement und analytische Fähigkeiten.
- Du bist kommunikationsstark, sprichst fließend Deutsch und kannst überzeugende Verkaufsgespräche führen.
- Du bist ehrgeizig und möchtest dich weiterentwickeln, während du verstehst, wie man hochwertige Produkte mit großem Kundenwert verkauft.
- Du beherrschst Englisch auf einem guten Niveau, da dies für die Kommunikation mit internationalen Kollegen erforderlich ist.
- Du bist selbstmotiviert, ergreifst Initiative und kannst eigenständig arbeiten.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!