Norsktalende selger til JUC i København

Vil du utvikle deg innen B2B-salg, få attraktive inntjeningsmuligheter og samtidig prøve livet i København?
Hos JUC søker vi nå ambisiøse norsktalende selgere til vårt nordiske salgsteam på hovedkontoret vårt i hjertet av København. Her får du muligheten til å jobbe med salg mot noen av Norges mest interessante virksomheter og beslutningstakere, samtidig som du blir en del av et sosialt og ambisiøst arbeidsmiljø med norske og skandinaviske kolleger. Kanskje er dette også muligheten til å gjøre noe litt annerledes.
København byr på storbyliv, restauranter, kultur og et sterkt sosialt miljø, samtidig som Norge aldri er langt unna. Kontoret vårt ligger på Axelborg, rett ved Tivoli og Københavns hovedbanegård, midt i byen. Hvis du har vurdert å flytte til København og samtidig ønsker å ta neste steg i salgskarrieren din, kan dette være muligheten du har ventet på.

Hva får du hos JUC?

Vi ønsker å skape et miljø der flinke selgere både kan tjene godt, utvikle seg og ha det bra på jobb.
Derfor tilbyr vi blant annet:
•Konkurransedyktig fastlønn kombinert med en attraktiv provisjonsordning
•Grundig og intensiv onboarding
•Løpende salgstrening, kurs og personlig coaching
•Gode muligheter for faglig og personlig utvikling
•Mulighet til å ta mer ansvar og utvikle karrieren din i takt med resultatene dine
•Et ambisiøst salgsmiljø hvor det er tydelige mål og høyt tempo
•Et sosialt og inkluderende team med flere skandinaviske kolleger
•Moderne kontorer på Axelborg midt i København, rett overfor Tivoli
•Lunsj laget av vår egen kokk
•Frokostbuffé på fredager og månedlig fredagsbar
•Salgskonkurranser og sosiale arrangementer
•To større firmafester i året
•Ansattfordeler og rabatter på blant annet trening, kaffe og andre tilbud i byen
Vi feirer gode resultater og menneskene som skaper dem. Hos JUC skal det være motiverende å prestere.

Rollen din

Som **Sales Consultant hos JUC** jobber du med oppsøkende B2B-salg mot det norske markedet.
Du kommer i direkte kontakt med ledere, advokater, jurister og andre erfarne fagpersoner i norsk næringsliv. Gjennom telefon og dialog skal du forstå kundenes behov og presentere profesjonelle nettverksgrupper som kan styrke både kompetansen og det faglige nettverket deres.
Det betyr at du ikke selger et tilfeldig produkt. Du selger tilgang til faglige fellesskap og relasjoner som skal skape konkret verdi for kundene våre.
Du får grundig opplæring i både produktet, markedet og salgsprosessen, og vi gir deg verktøyene du trenger for å lykkes. Hos oss forventes det at du vil prestere. Til gjengjeld får du gode muligheter til å påvirke både resultatene dine, lønnen din og utviklingen din videre i JUC.

København som din neste base?

For mange er et jobbskifte først og fremst et karrieresteg. Denne rollen kan være litt mer enn det. Du får muligheten til å bygge salgskarrieren din i et internasjonalt selskap og samtidig bo og jobbe midt i København.

Du trenger heller ikke gi slipp på det norske. Du jobber med det norske markedet, snakker norsk med kundene dine og blir en del av et nordisk miljø på kontoret. Til gjengjeld får du København rett utenfor døren.
Kontoret vårt ligger noen få minutters gange fra Københavns hovedbanegård, og når arbeidsdagen er over, har du restauranter, kultur, trening, konserter og resten av byen rundt deg. Så hvis du noen gang har tenkt at det kunne vært spennende å bo i København, kan dette være en god anledning til å gjøre noe med det.

Hvem ser vi etter?

Vi ser først og fremst etter mennesker med **drive, konkurranseinstinkt og lyst til å bli virkelig gode på salg**.
Vi tror du vil passe godt inn hvis du:
•Har erfaring med oppsøkende salg, gjerne via telefon
•Motiveres av tydelige mål og muligheten til å påvirke egen inntjening
•Er god til å skape tillit og føre profesjonelle samtaler
•Klarer å avdekke behov og presentere en løsning på en overbevisende måte
•Ønsker å utvikle deg og er åpen for coaching og tilbakemeldinger
•Trives i et sosialt miljø med høyt tempo og ambisiøse kolleger
•Behersker norsk svært godt, både muntlig og skriftlig
Den perfekte CV-en er ikke det viktigste for oss. Har du riktig innstilling, kommersiell teft og lyst til å utvikle deg, vil vi gjerne høre fra deg.

Teamet ditt

Du blir en del av et sosialt og profesjonelt miljø i en virksomhet i vekst.
JUC er representert i Danmark, Norge, Sverige, Tyskland, Nederland og Belgia, og fra hovedkontoret i København jobber kollegene våre på tvers av flere markeder.
Hos oss får du ansvar og tillit, men du står ikke alene. Lederne og kollegene dine er tett på, og vi jobber aktivt med trening, sparring og utvikling.

Hvem er JUC?

JUC ble etablert i 2001 og er i dag en ledende skandinavisk tilbyder av kurs, konferanser og profesjonelle nettverk for blant annet advokater, jurister og revisorer.
Vi jobber med noen av de mest erfarne fagpersonene i næringslivet og skaper arenaer der kunnskap, relasjoner og forretningsmuligheter møtes.

Klar for København?

Vi vokser og søker flere dyktige norsktalende selgere til teamet vårt.
Vi gjennomfører intervjuer fortløpende, så send oss søknaden din allerede i dag.