

Salgsspecialist til salg af konferencer og certificeringer

Din nye rolle

I stillingen som Konference- og certificeringssalgsspecialist hos JUC, kommer du til at være i kontakt med nogle af landets mest fremtrædende profiler inden for dansk erhvervsliv. Du vil være den primære kontaktperson via telefon, med det formål at styrke og forbedre disse forretningsfolks kompetencer og færdigheder. Gennem målrettede og kvalificerede telefonsamtaler vil du præsentere, promovere og sælge vores juridiske kurser, konferencer og certificeringer på et stærkt og veletableret marked. Her vil dit hovedfokus være at opbygge solide relationer og tilføre betydelig værdi til vores kunders karriereudvikling. Derudover er vores arbejdsmiljø i en klasse for sig selv, da du vil have glæde af at arbejde i lyse og rummelige lokaler, centralt placeret i København på Axelborg – blot et stenkast fra Københavns Hovedbanegård.

Som en del af vores team vil du få mulighed for både at udvikle dig personligt og professionelt, mens du arbejder med produkter, der gør en reel forskel for vores kunder.

Din profil

- Vi forventer, at du har erfaring inden for salg og besidder fremragende kommunikative evner samt analytiske færdigheder.
- Du ved, at gode salgsresultater ofte kræver tålmodighed og vedholdenhed, og dermed besidder du et stærkt gå-på-mod.
- Du er i stand til at føre engagerede samtaler og udføre grundig behovsanalyse, samtidig med at du præsenterer vores produkter på en professionel måde. Det forventes, at du behersker dansk på modersmål niveau både i skrift og tale.
- Du har en passion for personlig udvikling og drives af ambitionen om at skabe værdi for dine kunder gennem relevante og kvalitetsfyldte produkter.

Dit fremtidige team

- Du bliver en del af et større, engageret nordisk salgsteam, hvor vidensdeling og samarbejde er i højsædet. Med løbende sparring fra dine erfarne kollegaer og personlig coaching fra salgsledere vil du få masser af muligheder for at udvikle dig. Vi arbejder i en dynamisk atmosfære præget af positiv energi, hvor vi sammen stræber efter at nå ambitiøse mål. Din udvikling er en prioritet, og vi sikrer, at du får den nødvendige støtte og træning for at trives og opnå succes.

Som ansat i JUC er der en række fordele, som du ikke vil gå glip af

- En omfattende og intensiv onboarding-proces, der sikrer, at du er fuldt rustet til succes i din nye rolle.
- En fuldtidsstilling med en konkurrencedygtig løn og en attraktiv provisionsordning.
- Blive en del af en vækstvirksomhed, hvor vi sammen oplever en spændende rejse, fyldt med sjove øjeblikke - det er en del af vores DNA.
- En stor respekt og tillid der gives til dig som medarbejder og kollega.
- Du vil være omgivet af gode kollegaer, en støttende ledelse og rig mulighed for at opbygge relationer for livet.
- Desuden garanterer vi, at vi er gode til at fejre hinanden og de mange succeser, vi opnår i JUC.
- Nyd friskbagt morgenbuffet hver fredag og deltag i vores hyggelige Fredagsbar den sidste fredag i måneden.
- Vores in-house gourmetkok og kantine leverer måltider, der tilfredsstiller selv landets topadvokater.
- To årlige firmafester for alle 175 medarbejdere, som du sent vil glemme.
- Deltag i medarbejderarrangementer som padeltennis, kanalrundfart og whiskysmagning.

Hvem er JUC? Juridisk undervisning på højt niveau siden 2001

Hos JUC har vi i over to årtier leveret juridisk undervisning af højeste kvalitet. Siden vores start i 2001 er vi blevet Skandinaviens førende udbyder af kurser, netværk, konferencer og certificeringer til advokater, jurister, revisorer og andre professionelle. Vi er nu repræsenteret i Danmark, Norge, Sverige, Tyskland, Holland og Belgien, hvor vi samarbejder med branchens mest anerkendte eksperter.

Er du klar på nye salgsudfordringer?

Grundet vækst afholder vi samtaler løbende. Vi glæder os til at modtage din ansøgning.