

Svensk Sales Consultant till vår nordiska säljavdelning i Köpenhamn – dra nytta av den förmånliga växelkursen!

Din nya roll

Som Sales Consultant hos JUC kommer du dagligen att ha kontakt med den svenska näringslivets toppskikt, inklusive advokater, chefer och specialister. Din uppgift är att kommunicera direkt med detta kundsegment via telefon för att stärka deras kompetenser och nätverk. Du kommer att sälja våra professionella nätverksgrupper på en stark marknad. Vi ger dig en grundlig utbildning som ger dig de nödvändiga verktygen för att lyckas i din försäljningskarriär. Du kommer att arbeta i stora och ljusa lokaler centralt belägna i Köpenhamn på Axelborg, bara ett stenkast från Köpenhamns centralstation.

Tjäna danska pengar – använd dem i Sverige

Genom att arbeta i Köpenhamn får du en attraktiv möjlighet att tjäna i danska kronor, vilket, med den förmånliga växelkursen, kan ge dig en betydande inkomstökning när du tar med dem hem till Sverige. Detta gör jobbet inte bara spännande utan även ekonomiskt fördelaktigt.

Som anställd på JUC finns det flera förmåner du inte vill missa

- Omfattande onboarding och fullständig utbildning för att säkerställa din framgång.
En av de bästa lön- och provisionsmodellerna på marknaden.
- Personlig coaching, säljutbildning och utvecklingsmöjligheter.
- Gourmetlunch tillagad av in-house kock samt sociala evenemang som fredagsbar, tävlingar och företagsfester.
- Fantastiska personalförmåner och rabatter på bland annat kaféer och nattliv.
- Du får fantastiska kollegor, stöttande ledning och rika möjligheter att skapa relationer för livet.
- Du kommer att bli en del av ett växande företag som är på en spännande resa. En målinriktad resa där vi har kul tillsammans. Det är en del av vårt DNA.
- En internationell och dynamisk arbetsplats med karriärutvecklingsmöjligheter.

Ditt framtida team

Du kommer att bli en del av ett socialt och professionellt sammanhang i ett snabbt växande företag. Vi är på väg in på flera nya marknader i Europa, och du kommer att vara baserad på vårt vackra huvudkontor på Axelborg i centrala Köpenhamn. Dina nya kollegor har olika bakgrunder – det de alla har gemensamt är att de är talangfulla och inspirerande. På JUC är vi alla en del av framgången, vi har kul och vi växer – tillsammans.

"Som Sales Consultant hos JUC har man bokstavligen kontroll över sin egen vardag. Även om vi naturligtvis arbetar med vissa mål är det i slutändan upp till oss själva hur vi når dem. Den utbildningsperiod jag hade var väldigt omfattande och givande och gav den verktygslåda som behövdes för att man skulle vara redo att hantera uppgiften självständigt. Dessutom finns våra chefer alltid tillgängliga och har en stor kunskap om hela produkten, vilket naturligtvis alltid finns där när man behöver råd eller en hjälpande hand. Utvecklingsmöjligheterna har varit riktigt bra. Jag har själv känt att man blir erkänd för sitt arbete. Efter bara sju månader blev jag befördrad, vilket verkligen visade mig att jag valt rätt plats att vara på, och man känner att JUC belönar hårt arbete både personligen men också materiellt. Med den bra fasta grundlönen och en mycket uppnåelig och ännu mer attraktiv provisionsmodell blir man verkligen motiverad att göra en extra insats varje dag." - Kristoffer, Senior Sales Consultant hos JUC

Din profil

- Vi förväntar oss att du har erfarenhet av uppsökande försäljning, har en hög drivkraft och analytiska förmågor, men viktigast av allt, att du fortfarande är villig att lära dig nytt och utvecklas. Det krävs för uppgiften.
- Du kan genomföra en engagerande dialog och en djupgående behovsanalys samt presentera våra produkter på ett professionellt sätt. Därför förväntas det att du behärskar svenska både i tal och skrift.
- Du är ambitiös och ser fördelarna med att sälja en kvalitetsprodukt som är mycket relevant för kunden.

Vem är JUC?

Etablerat 2001, och idag är vi Skandinavians ledande leverantör av kurser, nätverk och konferenser riktade mot advokater, jurister och revisorer. Vi är representerade i Danmark, Norge, Sverige, Tyskland, Nederländerna och Belgien.

Redo för nya utmaningar och en högre inkomst?

Vi håller intervjuer löpande, så skicka in din ansökan idag. Vi ser fram emot att höra från dig!