

Sales Consultant til nordisk salgsafdeling i København

Motiveres du af en dynamisk og professionel atmosfære samt muligheden for at tjene væsentligt over gennemsnitlig indkomst? Har du en passion for at skabe meningsfuld dialog og sælge kvalitetsprodukter til toppen af det nordiske erhvervsliv? Så læs videre her!

Din nye rolle

I stillingen som Sales Consultant hos JUC, kommer du til at være i kontakt med nogle af landets førende erhvervsfolk, herunder ledere, advokater og jurister. Det vil netop være dig, der via telefon skal kommunikere direkte med dette segment af kunder med henblik på at styrke deres kompetencer og udvikle deres netværk. Du får fornøjelsen af at sælge vores professionelle netværksgrupper på et stærkt marked. Dine salgskompetencer bliver sat i spil, og vi tager en aktiv og supporterende rolle, hvor vi oplærer dig og sørger for at fylde rygsækken med de rigtige værktøjer for at opnå succes og en lys fremtid for din salgskarriere. Du vil komme til at arbejde i store og lyse lokaler placeret helt centralt i København på Axelborg, som ligger et stenkast fra Københavns Hovedbanegård.

Som ansat i JUC er der en række fordele, som du ikke vil gå glip af

- Omfattende og intensiv onboarding med fuld oplæring, så du er klædt på til succes i din nye rolle.
- En af de bedste løn- og provisionsordninger på markedet.
- Salgstræning, kurser og udvikling, herunder personlig coaching.
- En arbejdsplads midt i hjertet af København på det unikke Axelborg, lige over for Tivoli. Nyd en stor tagterrasse med udsigt over hele byen.
- Frisk bagt morgenbuffet hver fredag, samt fredagsbar sidste fredag i måneden.
- In house gourmetkok, som forkæler både dig og landets topadvokater med lækker mad hver dag.
- Et hav af salgskonkurrencer med præmier såsom vin, chokolade og gaveæsker.
- To årlige firmafester på nogle af Københavns mest eksklusive lokationer for alle 160 medarbejdere, som du sent vil glemme.
- Medarbejdergoder og rabataftaler hos kaffebarer, vinbutikker, fitnesssteder m.m.
- Medarbejderarrangementer såsom bowling, spilaften, vinsmagning mv.
- Blive en del af en vækstvirksomhed, som er på en spændende rejse. En målrettet rejse, hvor vi har det sjovt sammen. Det er en del af vores DNA.
- En stor respekt og tillid gives til dig som medarbejder og kollega, og vi glæder os til at se dig "shine" i en verden fuld af fart og konkurrence.
- Mange fejring af hinanden og de mange succeser, vi opnår i JUC.

Dit fremtidige team

Du vil være en del af et socialt og professionelt fællesskab i en hurtigt voksende virksomhed. Vi er på vej til flere nye markeder i Europa, og du vil være baseret på vores smukke hovedkontor på Axelborg i centrum af København. Dine nye kolleger kommer fra forskellige baggrunde - det, de alle har til fælles, er, at de er talentfulde og inspirerende. Hos JUC er vi alle en del af succesen, vi har det sjovt, og vi vokser - sammen.

"Som Salgskonsulent hos JUC har man bogstaveligt talt kontrol over sin egen hverdag. Selvom vi selvfølgelig arbejder med visse mål, er det i sidste ende op til os selv, hvordan vi når dem. Den oplæringsperiode, jeg havde, var super omfattende og givende og gav den værktøjskasse, der skulle til, for at man var klædt på til at håndtere opgaven på egen hånd. Derudover er vores ledere altid til rådighed og besidder en rig viden omkring hele produktet, som selvfølgelig altid er der, når man har brug for råd eller en hjælpende hånd. Udviklingsmulighederne har været virkelig gode. Jeg har selv kunne mærke, at man bliver anerkendt for sit arbejde. Efter blot 7 måneder fik jeg min forfremmelse, som virkelig fortalte mig, at jeg havde valgt et godt sted at være, og man kan mærke, at JUC belønner hårdt arbejde både personligt, men også materielt. Med den gode faste grundløn og med en meget opnåelig og endnu mere attraktiv provisionsordning bliver man virkelig motiveret til at yde lidt ekstra indsats hver dag" - Kristoffer, Senior Salgskonsulent hos JUC

Din profil

- Vi forventer, at du har erfaring med opsøgende salg, besidder et højt drive og har analytiske evner, men vigtigst, at du stadig er villig til at lære nyt og udvikle dig. Det kræver opgaven.
- Du kan gennemføre en levende dialog og en dybdegående behovsafdækning samt præsentere vores produkter på en god og professionel måde. Heri er det en forventning, at du i skrift og tale behersker enten dansk, norsk eller svensk på modersmål niveau.
- Du har lyst til at udvikle dig, er ambitiøs og kan se fordelene ved at sælge et kvalitetsprodukt baseret på høj relevans for kunden.

Hvem er JUC?

Etableret i 2001, og i dag er vi Skandinaviens førende udbyder af kurser, netværk og konferencer målrettet advokater, jurister og revisorer. Vi er repræsenteret i Danmark, Norge, Sverige, Tyskland, Holland og Belgien.

Er du klar på nye salgsudfordringer?

Grundet vækst afholder vi samtaler løbende. Vi glæder os til at modtage din ansøgning.