

Sales Consultant til nordisk salgsafdeling i København

Søger du en karriere i et ambitiøst og dynamisk miljø, hvor du kan opnå en indkomst langt over gennemsnittet? Har du en passion for at skabe meningsfuld dialog og sælge kvalitetsprodukter til toppen af det nordiske erhvervsliv? Så læs videre her!

Din nye rolle

I stillingen som Sales Consultant hos JUC, kommer du til at være i kontakt med landets førende erhvervsfolk, herunder ledere, advokater og jurister. Det vil netop være dig, der via telefon skal kommunikere direkte med dette segment af kunder med henblik på at styrke deres kompetencer og udvikle deres netværk. Du får fornøjelsen af at sælge vores professionelle netværksgrupper på et stærkt marked. Vi klæder dig på med den nødvendige oplæring og de rette værktøjer, så du kan få succes og styrke din salgskarriere. Du får en attraktiv arbejdsplads midt i København på Axelborg – kun et stenkast fra Hovedbanegården.

Som ansat hos JUC får du en række fordele, du ikke vil gå glip af

- Omfattende og intensiv onboarding, så du er klædt på til succes i din nye rolle.
- En af de bedste løn- og provisionsordninger på markedet.
- Salgstræning, kurser og udvikling, herunder personlig coaching.
- En unik arbejdsplads i hjertet af København på Axelborg, lige over for Tivoli. Her kan du nyde en stor tagterrasse med en fantastisk udsigt over byen.
- Friskbagt morgenbuffet hver fredag, samt stor fredagsbar sidste fredag i måneden.
- In house gourmetkok, som forkæler både dig og landets topadvokater med lækker mad hver dag.
- Et hav af salgskonkurrencer med præmier såsom vin, chokolade og gavekort.
- To årlige firmafester på nogle af Københavns mest eksklusive lokationer, som du sent vil glemme.
- Medarbejdergoder og rabataftaler hos kaffebarer, vinbutikker, fitnesssteder m.m.
- Medarbejderarrangementer såsom bowling, spilaften og vinsmagning.
- Blive en del af en vækstvirksomhed, hvor vi både skaber resultater og har det sjovt sammen – det er en del af vores DNA.
- Få stort ansvar og tillid samt frihed til at udvikle dig, tage initiativ og skabe gode resultater.
- Fejringer af hinanden og de mange succeser, vi opnår i JUC. Vi glæder os til at se dig "shine" i en verden fuld af fart og konkurrence.

Dit fremtidige team

Du vil være en del af et socialt og professionelt fællesskab i en hurtigt voksende virksomhed. Vi er på vej til flere nye markeder i Europa, og du vil være placeret på vores hovedkontor. Dine nye kolleger kommer fra forskellige baggrunde - det, de alle har til fælles, er, at de er talentfulde og inspirerende. Hos JUC er vi alle en del af succesen, vi har det sjovt, og vi vokser - sammen.

"Som Salgskonsulent hos JUC har man bogstaveligt talt kontrol over sin egen hverdag. Selvom vi selvfølgelig arbejder med visse mål, er det i sidste ende op til os selv, hvordan vi når dem. Den oplæringsperiode, jeg havde, var super omfattende og givende og gav den værktøjskasse, der skulle til, for at man var klædt på til at håndtere opgaven på egen hånd. Derudover er vores ledere altid til rådighed og besidder en rig viden omkring hele produktet, som selvfølgelig altid er der, når man har brug for råd eller en hjælpende hånd. Udviklingsmulighederne har været virkelig gode. Jeg har selv kunne mærke, at man bliver anerkendt for sit arbejde. Efter blot 7 måneder fik jeg min forfremmelse, som

virkelig fortalte mig, at jeg havde valgt et godt sted at være, og man kan mærke, at JUC belønner hårdt arbejde både personligt, men også materielt. Med den gode faste grundløn og med en meget opnåelig og endnu mere attraktiv provisionsordning bliver man virkelig motiveret til at yde lidt ekstra indsats hver dag" - Sylvester, Senior Sales Executive hos JUC

Din profil

- Vi forventer, at du har erfaring med opsøgende salg, besidder et højt drive og har analytiske evner - men vigtigst, at du stadig er villig til at lære nyt og udvikle dig. Det kræver opgaven.
- Du kan gennemføre en levende dialog og en dybdegående behovsafdækning samt præsentere vores produkter på en professionel måde. Heri forventer vi, at du behersker dansk, norsk eller svensk flydende, både skriftligt og mundtligt.
- Du forstår værdien og er motiveret af at sælge et kvalitetsprodukt, der skaber værdi og høj relevans for vores kundebase.

Hvem er JUC?

Etableret i 2001, og i dag er vi Skandinaviens førende udbyder af kurser, netværk og konferencer målrettet advokater, jurister og revisorer. Vi er repræsenteret i Danmark, Norge, Sverige, Tyskland, Holland og Belgien.

Er du klar på nye salgsudfordringer?

Grundet vækst afholder vi samtaler løbende. Vi glæder os til at modtage din ansøgning.